

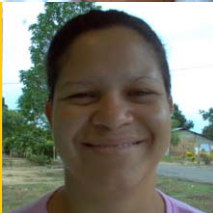
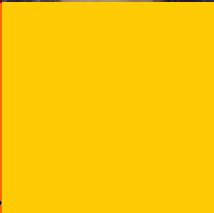
La historia del

# Bankomunal

de

# Bejucales

contada por su misma gente



La historia del

# Bankomunal

de Bejucales

contada por su misma gente

En este libro se plasma información histórica sobre nuestro Bankomunal de Bejucales, como por ejemplo, quién trajo la idea de formar el Bankomunal y cuáles fueron sus ideales. Además, se recogen ideas de cada uno de los socios sobre el Bankomunal.

Para hacerlo, nos reunimos todos los socios y algunos invitados de la comunidad para preparar un sancocho con el fin de recoger información sobre cómo se formó nuestro Bankomunal, tomando en cuenta que fue el primer Bankomunal creado en el estado Monagas. El sancocho es una comida típica de nuestra región en la que se acostumbra a compartir en familia, mas que todo los fines de semana.

El sancocho nos permitió reunirnos, compartir ideas y saberes de cada socio y también poder conocernos un poco más. Eso significa que hay compañerismo y que hay muchas ganas de seguir trabajando por el Bankomunal y nuestra comunidad y así poder desarrollar la calidad de vida de nuestra familia.

*Desde el 29 de marzo del 2004,  
el primer Bankomunal de Monagas*

## Cómo Iniciamos nuestro Bankomunal

**Gladis:** Un día, no sé cómo, invitaron a los de la Junta de Vecinos de la comunidad para que asistieran a una reunión de la Junta Socio Sanitaria en Jusepín y que llevaran a 2 personas. En aquella ocasión la Junta de Vecinos solicitó a Rosmery y a mi persona para que fuéramos. Eso fue como 2 ó 3 años más o menos; estaban nombrando a la Junta Socio Sanitaria y entonces quedamos Rosmery Bermúdez y yo; trabajábamos como se dice colaborando con la medicatura, porque la medicatura de aquí también le pertenece a Jusepín. Ahí trabajábamos como fuese, pidiendo dinero en la calle, haciendo vendimias, radio maratón, etc.

**Entonces como a los 2 años más o menos llegó esta guía de Fundefir y también de Fabiola.**



**Diannora:** La idea llegó por medio de la Junta Socio Sanitaria, que en este caso fue Rosmery quien tuvo la inquietud de traer algo desde Jusepín para acá para Bejucales. Ella nos invitó a una reunión en la que participamos unos cuantos, entonces decidimos reunirnos en la casa de ella, a donde llegó Dannelly, y ahí fue donde nos reunimos unas cuantas veces. De allí fue que surgió la idea, o sea, a lo que ella venía era a

formar el Bankomunal aquí en Bejucales. **Por eso todo el mundo me hacía la pregunta de qué era eso. Nadie sabía en sí lo que era el Bankomunal.** Entonces, a raíz de las reuniones que tuvimos, nos dimos cuenta de lo que era el Banco. Nos reunimos unas cuantas veces para ver los estatutos.



**Gladis:** Sí, yo creo que esa tarde yo no asistí a esa reunión sino Rosmery. Ahí Fabiola dio las ideas de lo que era un Bankomunal y Rosmery dijo: **“Yo voy a hacer una pequeña reunión en mi pueblo para ver si la gente quiere”**. Se hizo la reunión, asistimos unos poquitos, pero la gente quiso. No invitaron a mucha gente porque queríamos probar la idea a ver si a la gente le gustaba. Hicimos una primera reunión y en ella acordamos algunas cosas con Dannelly y luego hicimos otra y seguidamente hicimos otras más y a la gente le gustó, y ahora no se cuántos socios hay.

**Wider:** Yo puedo hablar más o menos de la historia del Banco, de cuando yo me inicio como socio del Banco hasta ahorita. Yo fui invitado para una reunión por medio de la amiga Rosmery Bermúdez, quien es la presidenta del Banco, y en realidad no sabía para qué ni cuál era el fin de la reunión. Una vez que llego a su casa, hay una serie de personas reunidas, más que todo mujeres de acá de la comunidad, y entonces ahí me plantean la facilidad de un sistema de trabajo como el Bankomunal acá mismo en nuestra comunidad, y en verdad la comadre Rosmery me dio una serie de informaciones allí para que yo tuviera una idea de lo que en realidad era un Bankomunal. Acuérdense que estábamos todavía en el proceso de conformación del Banco por medio de la amiga Dannelly, quien ha sido la promotora de nosotros y todavía lo es, pues nos hace mucha falta en el Banco. Ella nos trajo todas esas informaciones por medio de Fundefir, y una vez reunidos allí, se plantea la posibilidad de sacar la directiva.

***Era menor de edad, pero no me di por vencida  
y monté una venta de verdura***

Francellis Cabello

*Cuando me informaron acerca del Bankomunal, me fascinó la idea y quise asociarme, pero tenía un pequeño problema: Era menor de edad, y no se aceptaban personas menores, según los estatutos. Aún así, no me di por vencida sino que metí a mi mamá por mí mientras cumplía mi mayoría de edad. Luego que cumplí 18 años, me asocié.*

*El Bankomunal me financió un crédito el cual fue invertido para montar una venta de verduras, la cual mantengo hasta el momento. Además de todo lo bueno que el Banko ofrece, puedo decir que el Banko es solución para muchos problemas o emergencias.*

**Yanni:** Nosotros tuvimos de tres a cuatro reuniones con Dannelly antes de fundar el Banko. Ella nos dijo que nosotros éramos las primeras personas que fundábamos el Banko por el Municipio Cedeño de Monagas, aquí por Jusepín. **Cuando llegó, no habíamos ni 10 personas;** fuimos pocas personas, convocamos a otras y asistimos a las reuniones. Ella nos dijo que si estábamos interesados en comprar las acciones, que si íbamos a fundar el Banko, etc. Entonces le preguntamos cómo iba a ser el Banko. La inquietud era que ella decía “*el dinero no lo voy a tocar yo; ustedes van a hacer su Banko, ustedes van a tener su dinero, yo no lo*

*voy a tocar. No es como dicen que yo lo voy a tener y me voy a perder”.* Entonces fundamos el Banko y sacamos Presidente, Vice-presidente y todo. En las reuniones que tuvimos con ella nos dijo tantas cosas...: que el Bankomunal lo había en Margarita y en varias partes de Venezuela, pero que no existía aquí por Monagas, que si se hacía sería el primer Banko que se iba a formar por la zona de Jusepín, etc.



**Wider:** Una de las informaciones que nos dio Dannelly fue que íbamos a trabajar mancomunadamente el grupo que conformáramos el Banko, y que íbamos a trabajar con lo “riales” nuestros, o sea, nuestro mismo dinero íbamos nosotros a manejarlo, y por eso que buscáramos personas dentro de la comunidad que nosotros viéramos como responsables, personas que mañana o pasado no fuesen a echarnos una cuestión por medio de un préstamo que quitaran. Nosotros, como se dice, fuimos clasificando a las personas; **como nosotros conocemos a todos acá, no hubo ningún rollo con eso;** hay posibilidades que fulano entre al Banko, vamos a promocionar al Bankomunal como tal y lo traemos hacia acá, y ahorita actualmente todavía lo estamos haciendo de esa forma porque la esperanza es crecer.

**Morelis:** Yo me metí para saber qué era el Bankomunal porque en sí no sabía, no había escuchado nada de eso de un Bankomunal y aquí en la comunidad mucho menos; entonces esa fue mi motivación, saber qué era eso y qué era lo que se iba a hacer, pero en verdad no tenía idea de lo

que era un Bankomunal. Como dijo Diannora, que por medio de la señora Rosmery fue que yo me enteré de eso cuando estaba en la casa de José Luis, ella nos invitó en ese momento.



**Tatiana:** Yo estuve en las primeras reuniones que se hicieron del Banco cuando Rosmery nos invitó. Recuerdo que fui a una reunión en su casa y allí estaba Dannelly, habían unas 15 personas, más o menos, ahí nos dijeron cómo era lo del Banco, de qué se trataba; después quedamos en hacer otra reunión, era cuando se iba a formar el Banco prácticamente; habían casi las mismas personas. **Recuerdo que cuando el Banco se inició, había 17 personas.** Hoy en día somos 42 personas y tenemos 85 acciones.

### Las Reuniones del Reglamento

**Diannora:** Las reuniones para discutir los reglamentos del Banco la hicimos a través de equipos; o sea, nos daban una serie de preguntas, cada quien tenía un puntaje, cuatro equipos, cuatro mesas de trabajo, a cada mesa le tocaba preguntas diferentes, y de allí la que tenía más puntaje era la que iba a quedar, la que escogían. Por ejemplo, los intereses que se iban a cobrar con los créditos, o sea, la cantidad de interés que le podíamos poner a un crédito, esa fue una de las preguntas, el tiempo en que se iba a pagar, el tiempo que se establecía en cada monto de préstamo que se adquiría. Entonces escogimos ahí: que si era un mes, mes y medio, tres meses, dependiendo de la cantidad de

dinero que se pedía. **Así sucedía, así fue que se hicieron todos los estatutos, y eso lo sometimos a una asamblea, estudiamos todos los puntos y ahí fue que agarraron el reglamento.**

### De Ropas Intimas y Compartir con otros Bankos

Zoraida Fuentes

*Wider me habló del Bankomunal y pude ver que era un buen negocio, ya que nosotros mismos podíamos manejarlo y, aparte de eso, formar microempresas que nos pudieran mejorar nuestros ingresos económicos. Fue cuando decidí asociarme al Bankomunal.*

*Por medio del Bankomunal he podido comprar y vender ropas íntimas para así tener una entrada propia, ya que la única entrada que había en casa era la de mi esposo, y hasta ahora, me va muy bien.*

*Aparte de poder mejorar mis ingresos económicos, he adquirido otras ganancias muy importantes como son las de compartir experiencias con otros Bankomunales de diferentes estados que me han ayudado a tener más conocimiento en cuanto al manejo del comité de crédito. Para finalizar, el Bankomunal fue lo mejor que nos ha podido regalar la empresa TOTAL y Fundefir.*

**Wider:** La sanción a los accionistas en caso de no pagar crédito y, de acuerdo con la información que íbamos obteniendo por medio de

Dannelly, casi todos los grupos coincidimos en las respuestas, y por eso es que siempre se llega a lo que se está buscando.

### Las Primeras Acciones que Compramos

**Gladis:** Once personas que no teníamos para comprar las acciones nos reunimos e hicimos un bingoailable y las ganancias que sacamos las dividimos entre todas y fuimos y compramos. Antes ya habían comprado unos algunas acciones, pero luego el grupo de 11 compró de una vez, luego que hicimos el bingo para tener y comprar una de las primeras acciones. Después fue que sacamos la Junta Directiva, pero mientras no compráramos las acciones, no teníamos nada.

**Diannora:** Eso fue para recaudar fondos; como se estaban reuniendo las personas cada semana acordaron ellos mismos hacer ese bingo noailable. O sea, lo que pasa es que nosotros anteriormente siempre para recoger fondos hacíamos un bingo.

**Wider:** Claro, para poder optar por la ganancia del bingo para comprar una acción. Con la ganancia podíamos comprar dos o mas acciones, pero la ganancia nos dio pa' compra una acción para cada uno, y de esa manera se empezó a formar el Bankomunal.



**José Luis:** La misma gente de Fundefir nos tuvo que dar un préstamo; la señora Naila nos dio un préstamo a los socios para comprar unas acciones porque yo creo que hacían falta otras personas más para organizar la Junta Directiva.

**Diannora:** Nosotras lo que planteamos en ese momento fue que habían 2 socias que no tenían plata para comprar las acciones y Naila, que es de Fundefir, les prestó el dinero a ellas y entonces desde ese momento todas las que estábamos allí formamos parte del Bankomunal. Ahorita hay unos que tienen 3, 4, 5, 6 y 7 acciones, o sea, que ya hemos ido surgiendo.

**Wider:** Los que ya somos socios del Banco, de verdad tuvimos que hacer un esfuerzo para comprar las acciones. Hay personas que en realidad sí tienen la comodidad de comprar las acciones pero no todos tienen ese facilismo

### Cómo Elegimos La Primera Junta Directiva de Nuestro Bankomunal

**Wider:** Cuando a mí me manifestaron que formara parte de la directiva, dije que yo no quería, o sea, socio sí pero sin tener cargo como directivo. Pero aconteció que se sacó al presidente, tesorero, cajero y toda esa serie de cuestiones, pero no sacaron el vice-presidente. Entonces, para una segunda reunión, vino una amiga de Dannelly y manifestó que sacáramos un vice-presidente y me eligieron a mí. La elección no se

hizo demasiado difícil, porque en ese momento lo sometimos a votación: la que sacara más, esa era la que iba a ser presidenta, y el otro y así sucesivamente. Y el que estuviera de acuerdo de refutar su cargo, pues lo hacía en ese momento. Fue de nosotros mismos, entre el grupo, sí. El cajero se hizo de la misma manera, por medio de votación, o sea, se nombró a fulana de tal para el cargo de tesorera. ¿Quién está de acuerdo?. Bueno, y si ganó la que ganó, en ese caso la amiga Tatiana Ortiz, ella es la cajera, la encargada de la boloña, eso requiere de bastante responsabilidad de la persona y de suma confianza.

### Los Primeros Créditos que Dimos

**José Luis:** Para inaugurar el Banko, una persona de los socios tenía que pedir un crédito; es como para abrir la cuenta del Banko.

**Wider:** Si no había una persona que pidiera crédito en ese momento, no se podía abrir el Banko; para ese momento Rosmary pidió un crédito y ahí se abrió el Bankomunal.

**Diannora:** La primera persona que adquirió el crédito fue Rosmary y yo le serví de fiadora a ella. Para hacer la solicitud de crédito primero se va a buscar la planilla al comité de crédito y luego que hace la solicitud es cuando se sientan a discutirlo. Pero no hemos tenido problemas.

**Zoraida:** Yo asistí a esas reuniones ya cuando se iba a abrir el Banko; yo fui una de las primeras que compró una acción para ver cómo era

el manejo allí y así motivar a las demás personas. Y respecto a los créditos, soy miembro principal del Comité de Crédito, porque tenemos 3 miembros principales. Las planillas las cargo yo y se las doy a las personas que van a buscarlas. Luego si esa persona no sabe llenarla, con mucho gusto le indico cómo se hace y le digo que esté pendiente de la firma y todo eso. Ahí entonces convoco a los demás miembros del Comité para discutir los créditos. Bueno, en esa parte he aprendido bastante porque en verdad no sabía cómo era el manejo del Comité de Crédito del Bankomunal; me ha servido de bastante experiencia así como a las demás personas del Comité. Los montos sí han aumentado bastante porque los primeros eran de 50 mil nada más, luego 100 mil, 150 mil y ahorita son de 200 mil. Los plazos también se han modificado: de 50, mes y medio; de 100, me acuerdo que eran 3 meses, y de 200, hay personas que ponen 2 ó 3 meses.

**Tatiana:** Hasta los momentos ha habido alguna mora, pero no vamos a decir que bastante, así que duren tantos meses por pagar, no; pocos días, 10 ó 15 días no más, pero siempre pagan; tarde pero seguro.



**Luisa:** Para personas que tengamos o queramos iniciar un negocio sería mejor que los créditos tengan más aumento, que sean de más dinero y que nos dieran más tiempo para pagarlo. Claro, si yo tengo un negocio, sé cómo lo voy a pagar, de allí de ese negocio. Eso para mí era una inquietud, para que la tomen allí, la anoten y se revise.



## Cómo Fuimos Metiéndonos en Nuestro Banko

**Wider:** Tuvimos que completar el año par a llegar a los 30 socios; pasarán 2 años y llegaremos a 50 más o menos. Yo pienso que eso es en todas partes. De hecho, Salomón nos manifestaba cada vez que venía, que no podíamos precipitarnos a promocionar tanto el BK, como para que la gente lloviera a comprar acciones, porque eso es peligroso ya que podía meterse cualquier tipo de persona adentro y no era recomendable para nosotros. Entonces, poco a poco, lento pero seguro, las cuestiones se hacen con la mayor seguridad para tratar de que el Banko se mantenga firme, como ahorita lo tenemos, y también por el tamaño de la población que acá es netamente agrícola; **a veces la gente no tiene como comprar 1 ó 2 acciones para ser miembro** pero, si Dios quiere, nosotros sí tenemos que seguir creciendo, vamos a ir tratando de convencer a las demás personas de la comunidad para que compren sus acciones y pasen a ser socios del Bankomunal, esa sería la cuestión.

### **Un saco de cemento para frisar mi casa**

Yanireds Pereira

*Yo estaba necesitada de un dinero para comprar un saco de cemento para frisar mi casa y me hablaron del Bankomunal que me podía prestar el dinero.No lo pensé dos veces y fui y me hice socia. Luego hice la solicitud del crédito y pude comprar el cemento para frisar la casa. Hoy en día, le estoy muy agradecida porque me ayudó a solucionar mi problema.*

**Dannelly:** El Banko pasó como 5 meses con él como único hombre. Primero fue él y el señor José Luís. **A este Banko yo cariñosamente le decía “el banco de las preñaitas” porque tenía una rumba de mujeres preñadas.** Eso dio como resultado que cada mes paría una y se traía un muchacho para las reuniones y entonces la gente preguntaba si eso era una guardería o qué; y de verdad fue muy cómico porque resulta que las 5 preñadas estaban en la Junta Directiva. Esto nos puso a correr porque había dos en el Comité de Crédito y a las dos les tocó parir cerquita y luego vino la cajera; ahí el Banko se puso a correr y tuvimos que sacar cajero emergente, la fiscal tuvo que asumir cargos también porque eso fue una paridera en ese año terrible. Ahorita lo que estoy esperando, porque me lo prometieron, es que ellas, las que parieron, los van a convertir en accionistas, a todas. **Por lo menos nos están pariendo los futuros accionistas.**

**Gladis:** El que quiera comprar una acción fácilmente la puede ir a comprar. Lo único que nosotros estamos pendientes es de no venderle a cualquier persona, porque usted sabe que este pueblo es pequeño y todos nos conocemos. Entonces si va a venir una persona que uno vea que nos va a traer problemas, para qué venderle una acción si nos va a traer problemas?



## Y llegaron las ganancias...

**Diannora:** Esa repartición de ganancias usted sabe que la hacemos anualmente. Eso lo hicimos cuando el banco tuvo el año que fue el 29 de marzo, pero esa celebración la hicimos el 9 de abril; ese día invitamos a unas cuantas personas no socias para celebrar nuestro primer año y también para la repartición de las ganancias de las acciones que teníamos en ese momento. **Cuando hicimos la repartición de ganancias se incorporaron nuevos socios al Bankomunal.** Las ganancias eran plata en efectivo; se le hizo un sobrecito a cada una con la plata que se le iba a dar. Cada acción ganó 5.600 bolívares.



**Yanni:** Con la ganancia que yo obtuve, coloqué otro dinero y compré otra acción; la mayoría lo ha hecho así. Mira, para mí fue una alegría tan grande, porque yo nunca pedí un crédito, que la plata que yo tenía ahí había ganado esa cantidad de dinero, entonces yo tenía una acción en ese momento, coloqué más plata y compré otra acción. Yo creo que eso produjo un efecto porque hubo bastantes personas de las que invitamos que en ese momento compraron acciones y pasaron a ser también socias del Bankomunal. Bueno la mayoría de los socios compramos acciones en el mes de marzo, pero sí hay socios que compraron en los meses siguientes. Entonces, a medida que ellos van cumpliendo el año, ya se les va entregando su ganancia. La que cumplió en el mes de abril, se le entrega en abril, y así sucesivamente. Nosotros

hicimos esa repartición de ganancias en el mes de marzo porque fue cuando casi toditos cumplimos el año y casi todos teníamos una acción comprada; por lo mínimo teníamos una.

## Los Beneficios de Nuestro Bankomunal

**Yanni:** Yo digo que un beneficio es el que me corresponde a mí como fiscal; ese es un beneficio que a mí me está quedando, porque es una cosa que he aprendido y también una experiencia que he adquirido a través de los cursos que nos da Fundefir y por las experiencias que hemos vivido en otros sitios. Esos son beneficios que me están quedando a mí personalmente.

**Wider:** Por lo menos yo también soy uno de los miembros del Bankomunal que ha participado en casi todos los encuentros que se han realizado. El único encuentro al que no fui fue al de Margarita, que fue el primer encuentro donde participó el Bankomunal de Bejucales, pero he ido a los encuentros que hemos realizado en Río Caribe, en Maturín allí en el Stauffer, aquí en Caripe El Guácharo, y de verdad, he vivido experiencias bien agradables con los demás Banks de los otros estados. El último encuentro que tuvimos aquí en Caripe El Guácharo, en Monagas, fue un encuentro a nivel nacional; tuvimos representaciones de 7 estados y **fue maravilloso el compartir las experiencias vividas**

**por nuestro Banco con otras personas que vinieron de otros estados.** También contamos las anécdotas que son muy parecidas a los otros Bankomunales. Para mí, que te lo digo honestamente, va a ser algo que nunca se me va a olvidar, el viajar, el compartir, esas ayudas que Fundefir nos ha dado, y nosotros, particularmente aquí en Bejucales, le damos muchísimas gracias al amigo Salomón, a la amiga Naila, a la amiga Dannelly, por ser promotora nuestra, y así mismo a ustedes que en este momento están aquí presentes y con todos los socios ya que de verdad es algo bonito y hay que vivirlo y hay que sentirse orgulloso de ello y echar pa'lante.

**Zoraida:** Para mí, **el beneficio ha sido participar aquí en el Banco, servirle a las demás personas**, el viaje en el cual participé, también el encuentro de Bankomunales en Caripe fue muy bonito de verdad; compartimos bastante, me tocó compartir con los estados Nueva Esparta, Zulia y Sucre, y fue una experiencia muy bonita. Aprendí que había unos Bankos que eran mayores que uno. Como comité de crédito le pregunté a una persona que también era del comité de crédito cómo llevaban los créditos, o sea, cómo hacían para clasificar a los socios en el tiempo que iban a pagar, para las personas que eran clase "A"; ellos no lo discutían, solamente la firma y ya, con los ojos cerrados ellos podían entregar el crédito porque saben que antes de la fecha ellos pagaban su dinero. Y así habían muchos casos y también ellos tienen algo de morosidad.



**Maritza:** Yo, en los beneficios que he tenido, meto lo de ser un miembro principal del comité de crédito, porque yo nunca había sabido eso de trabajar en un Banco y claro, ya es un beneficio que uno ha tenido. Además, servirle a los demás compañeros y a los de la junta directiva.

**Gladis:** A veces uno como que llega a un límite que no tiene de donde sacar dinero para resolver cualquier problema. Gracias a Dios que existe el Bankomunal a donde uno va corriendo, expone sus inquietudes y le solucionan ese problema. A mi más que todo me ha ayudado cuando mis niños se han enfermado y les mandan medicinas, que son tan caras, y de ahí vengo, completo y compro mis medicinas y salgo del apuro, pues.

**Yanni:** Yo he pedido 3 créditos. El primero fue para medicinas, el segundo fue para mi consumo y el tercero también. Cada vez que he ido a solicitar los créditos, no me los han negado, he ido con los ojos cerrados y he tenido muy buena receptividad.

### "Aló... ¿Quién es?"

Morelis Ortiz

*Con ayuda del Banco pude montar un pequeño negocio de alquiler de teléfonos celulares y ya tengo dos teléfonos.*

**Dannelly:** Morelis abrió su microempresa a raíz del Bankomunal.

**Morelis:** Yo he pedido 3. El primero fue para completar mi negocio de llamadas. El segundo fue que necesitaba ir para el médico y no tenía

dinero y recurrí al Banco, y este último fue para mi consumo, para gastos personales.

**Elena:** Yo pedí uno solo; fue cuando comenzó el Banco, más que todo era pa' pone el BK a correr, esa era la idea mía. Fue para uso personal. Yo lo que quería era que comenzara a moverse, porque yo soy de las primeras.

**Luisa:** He pedido 2 y los he usado para equipar mi negocio, o sea, para completar.

**Dairi:** Por los momentos he solicitado 2. El primero porque me habían operado de apendicitis y tenía que hacerme un eco, y en el momento no tenía la plata, fui al Banco, solicité el crédito y no tuve ningún problema. El segundo fue para lo mismo, quiere decir, la misma operación.

**Tatiana:** 3 ó 4 créditos para comprar medicinas, los 4 que he pedido han sido para eso, porque era cuando estaba embarazada.

**Danni:** Mi experiencia es corta porque he estado en una sola reunión, y no tengo mucho que aportar, pero por las vivencias que han contado, me parece bien, vamos a sumarnos pues.



**Yesenia: El Bankomunal es chévere porque nos brinda oportunidades y nos saca de aprietos.** Es lo que me esperaba, porque yo tengo una hermana en el Bankomunal y ella me ha insistido para que me meta.

**José Luis:** Yo he dicho que me metí al Bankomunal no por préstamo, porque uno no sabe nunca lo que se le puede presentar, pero mientras yo pueda ayudar a una persona, yo la ayudo, porque eso también beneficiará a muchas personas. Y cuando seamos viejos, nosotros también utilizaremos esto, y como yo tengo hijos y una bella familia, Dios me la bendiga, a futuro serán los hijos míos que se van a beneficiar de esto.



**Yanireds:** Dos hasta los momentos: el primer crédito que quité fue para frisar mi casa, que en ese momento necesitaba sacarme de un apuro y, gracias a Dios, me lo dieron, y el segundo crédito fue para una emergencia.

**Elena:** Fue para comprar una medicina ya que en ese momento mi esposo no había cobrado, eso fue un día viernes y necesitaba la medicina para un nieto; hablé con Diannora y ella me dijo los trámites que tenía que hacer y logré mi crédito, compré la medicina, y como no gasté todo el dinero, lo completé el día martes y lo pagué de una vez, porque no necesitaba mucho dinero.

**Yesenia:** Yo he sacado un solo crédito para víveres del hogar.

**Zoraida:** Yo como 4 ó 5. Pedí un crédito para terminar de echar el piso de la cocina y otro para comprar medicinas y para los muchachos cuando les piden algo de la escuela, que al momento no lo tengo, pero más para arreglar mi casa.

**Maritza:** Yo también he quitado 3 con uno que tengo ahorita. Los 2 primeros fueron para comprarles los útiles escolares a los muchachos y este fue para uso personal.

**Wider:** Yo he pedido 3 créditos: el primero recuerdo que fue para viajar a San Félix, un caso de emergencia que se me presentó por la muerte de un amigo. **Yo andaba mamandini y tuve que acudir rápidamente al Bankomunal y me solventó la situación;** luego fue para comprar unas medicinas para los niños que estaban enfermos, y también me solventó la cuestión. De verdad que esto del Bankomunal es lo máximo.



### El futuro que soñamos para nuestro Bankomunal

**Yenni:** Yo quisiera que nosotros en un futuro viéramos al Bankomunal que hoy por hoy está funcionando en Bejucales como una solución al crecimiento y formación de la comunidad; no tanto como cuestiones de intereses personales sino **crecer como comunidad, vivir en comunidad** y que esto sea un logro para nosotros. Poder surgir, porque la verdad es que si comenzamos desde tan poquito y hoy por hoy ya hay varios socios que lo integran, hay que buscar, como se dice, las metodologías para ver cómo nosotros nos integramos; que ya no sean las 40 personas de ahorita sino que trabajemos ya como una comunidad integrada y donde logremos a futuro

la participación de todos los miembros de la comunidad como socios y que veamos esto como una solución a nuestras necesidades, a nuestros problemas en el momento oportuno, que sería lo que nos haría a nosotros crecer más adelante como comunidad y a nivel personal.

**Wider:** Yo decía que uno de los sueños de cada uno de los **Bankomunales es crear, entre los mismos socios del Banko, microempresarios;** un Banko bien fortalecido, donde la familia de cualquiera de nosotros pueda vivir dignamente, los hijos, el futuro de nosotros, porque de verdad que eso debería ser la meta de cada uno de nosotros, hacer crecer el Banko de manera tal que, para un futuro, puedas optar por un crédito con el que se pueda montar un kiosco para sostenerme, como dice uno por acá en el campo, y así poder **llevar hacia adelante los estudios de los niños y ayudarlos a su desarrollo como tal.**

**Zoraida:** Ayudar a los socios; socios en el Banko que trabajan; por lo menos aquí tenemos a Luisa que es peluquera, y a Dairi que vende productos, y queremos que ellas puedan formar una microempresa en ese sentido, para que ella vea crecer la venta de sus productos y Luisa vea crecer su peluquería.

### Mejorando mi Pequeña Peluquería para ser una Excelente Peluquería

Luisa Sánchez

Tengo una pequeña peluquería, y un día le estaba secando el cabello a una de las socias del Bankomunal. Ella, viendo que me hacía falta mejorar aún más el lugar, me dijo del Banco y que por medio del mismo, yo podía poco a poco, ir metiéndole si me hacía socia. Me gustó mucho la idea y me incorporé.

Luego, la máquina de cortar cabello se me dañó e hice la primera solicitud de crédito el cual me fue otorgado y pude completar para comprar una nueva.

Mi mayor deseo es que por medio del Bankomunal yo pueda mejorar aún más el lugar y, más adelante, poder tener una excelente peluquería, gracias a la ayuda crediticia que ofrece el Bankomunal.

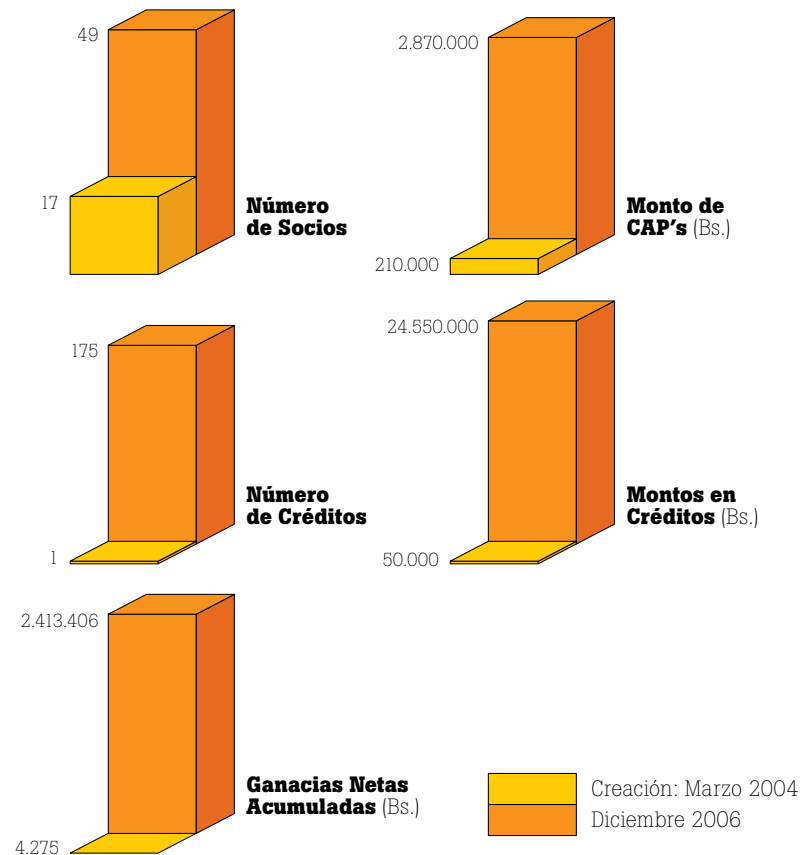


**Morelis:** Más grande, con más créditos y que tenga muchas cosas, un local para reunirnos y hacer nuestras asambleas **y que la comunidad se involucre en el Banco.**

**Zoraida:** Supongamos que vamos a llegar a un máximo de 500 mil bolívares. Claro, tenemos que darle más tiempo, no el mismo tiempo que tenemos ahorita para que ellos puedan solventar **y así, si Dios quiere, llegaremos a dar un millón**

**de bolívares en crédito** y habrá que correrles también el tiempo para cancelar.

### Crecimiento del Bankomunal de Bejucales





**TOTAL**

Esta publicación es parte de las acciones sociales que realiza Total Venezuela con un enfoque de apoyo al Desarrollo Humano Local Sostenible en Venezuela

**Total Venezuela**

**Dirección de  
Desarrollo Sostenible**

Torre Corpbanca. Piso 13.  
Avenida Principal  
La Castellana.  
Caracas, 1060.  
Teléfono: 212-277.6000  
[http:// www.total.com](http://www.total.com)

**Directora de  
Desarrollo Sostenible:**

Diana C. Vilera D.

**Coordinadora de  
Proyectos Sociales:**

Judith Luis

**Coordinador de  
Proyectos Especiales:**

Isaac Costa

**La historia del  
Bankomunal  
de Bejucales contada por  
su misma gente**

Una producción del  
Centro para la Gestión  
Tecnológica Popular  
(Cetep)

para Total Venezuela

**Coordinación:**

Ángel Ignacio Alzuru

Luis Miguel Abad

(Cetep)

**Cooperación:**

Fundación de  
Financiamiento Rural  
(FUNDEFIR)

**Fotografías:**

Cooperativa UNIVISO

**Diseño:**

ABV Taller de Diseño

Carolina Arnal



